

CEBEO HOME

ZELFCONSUMPTIE

Energiemanagement en de thuisbatterij

HOME

BUILDINGS

INDUSTRY

INTERVIEW

Een interview met de lector van de bacheloropleiding energiemangement aan Howest leert ons waarom we beter nú meestappen in het digitale meterverhaal, en niet nog eens vijf jaar wachten.

DOSSIER

De digitale meter biedt inzicht in ons dagelijks energieverbruik. Uit die data kan je leren hoe hoog de zelfconsumptie is, en beter, hoe je die kan vergroten via energiemonitoring en batterijsystemen.

PRAKTISCHE TIPS

Investeren in een batterijsysteem? Dan moet je met een aantal zaken rekening houden. We stellen de systemen van onze leveranciers voor, en zetten enkele praktische tips op een rijtje.

EDITIE

5

**Een uitgave van
CEBEO NV****MAATSCHAPPELIJKE ZETEL:**

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

VERANTW. UITGEVER:Régis André
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem**HOOFDREDACTIE:**

Gilles Honoré

REDACTIE:

Gilles Honoré, Ingeborg Claeys

SECRETARIAAT:

Julie Delannay

VERTALING FRANSE EDITIE:

Yamagata Europe

VORMGEVING:Nico Verbrugge, An Stragier,
Remark Reclame**FOTOGRAFIE:**

Gilles Honoré, Nico Verbrugge

DRUK:

GBL, Kortrijk

**BESTE
LEZER**

Batterijsystemen waren dit vroege voorjaar even “booming business”, maar al even snel werd hun nakende steile opmars een (voorlopige?) halt toegeroepen. De redenen voor de aanzwengeling enerzijds en de terugfluiting anderzijds waren het arrest op de terugdraaiende teller, gevolgd door de beslissing om de afschaffing alsnog vijf jaar uit te stellen. Volg jij nog?

Terugdraaien of niet, dat is eigenlijk niet de vraag. Finaal moeten we toch dóór al die tegemoetkomingen, subsidie- en premieregelingen en andere politieke ‘kunstgrepen’ proberen te kijken. De toekomst is koolstofarm. De energietransitie die daarvoor nodig is, is ingezet. Zelfconsumptie en dus verbruiken als de zon schijnt, is het nieuwe nachttarief, in de zin dat het opnieuw een verandering vraagt in ons leefpatroon. Gelukkig kunnen slimme energiesystemen ons hierbij ontzorgen.

En dán komt de batterij. Want overvloedige energie terug op het net injecteren, dat doen we liever niet meer. We worden er immers niet langer rijkelijk voor beloond als voorheen. Laat ons wel wezen: op het einde van de maand wil iedereen een gunstige energiefactuur. Maar deze hele energietransitie gaat natuurlijk over veel meer, namelijk de leefbaarheid van de wereld waarin onze kinderen zullen opgroeien.

Veel leesplezier,

Gilles Honoré

Communications Coordinator Cebeco nv.

DOSSIER

Zelf-
consumptieENERGIEMANAGEMENT
EN DE THUISBATTERIJ

Wat zijn nu de opportuniteiten van de digitale meter? Want die zijn er, dus kunnen we ons beter daarop focussen dan meesurfen op negativisme. De digitale meter biedt inzicht in ons dagelijks verbruik. Aan de slag dus om voordeel te halen uit die gegevens, waarover we voorheen niet beschikten!

Onmiddellijk belanden we bij zelfconsumptie. Die kan direct zijn: consumptie van de energie op het moment dat je ze produceert. Of indirect, door de energie eerst op te slaan in een batterij, en ze later te gebruiken.

We spraken met enkele partnerleveranciers van energiemanagementsystemen over de mogelijkheden die dergelijke systemen bieden. Belangrijk: het gaat wel degelijk over een "transitie". Niet elke gebruiker zal morgen al zijn huishoudelektro laten sturen middels de zonne-energie op dat moment.

Daarnaast zetten we enkele batterijsystemen naast elkaar. We denken daarbij niet alleen aan praktische zaken zoals capaciteit, modulariteit en het gevaar van 'overcharging', maar wenden ons ook tot een partner met de meest ecologische batterij van het moment.



10

JURGEN VAN RYCKEGHEM,
Howest

"Het gebrek aan een duidelijk beleid rond hernieuwbare energie heeft de ontwikkeling enorm afgeremd. Nú de verplichte invoer van de digitale meter weer 5 jaar uitstellen, is een grote gemiste kans."

6

DOSSIER

- 6 Optimaal gebruikmaken van zelf opgewekte zonne-energie
- 10 Howest: "Met de digitale meter neem je controle over je energiefactuur"
- 14 Schneider staat garant voor duurzaam energiebeheer
- 18 SMA: "Nood aan duidelijkheid rond de opportuniteiten van de digitale meter"
- 22 Niko: "Met de digitale meter speelt de consument een actieve rol in het energiesysteem"
- 26 Smappee: "Eerst energieverbruik monitoren, dan een EV of thuisbatterij overwegen"
- 28 Batterijsysteem van Ysebaert compatibel met elke PV-installatie

IN
HOUD

- 32 Greenrock: "De enige batterij die 100% recycleerbaar is"
- 34 Bouwen aan een groene toekomst met een thuisbatterij van BYD
- 36 Cebeo calculatoren: een stap dichterbij groene energie

38

BLOG

- 38 Thuisbatterij kopen? 6 zaken die je moet weten

41

SECTORNIEUWS

- 41 Filiaal Groot-Bijgaarden : Loyaliteit beloond met Philips Smart TV

26

STEFAN BAETENS,
Smappee



Sinds 2012 ontwerpt Smappee systemen die het energieverbruik van gezinnen in kaart brengen en helpen om efficiënter met energie om te gaan.



LUC BAEYENS,
Ysebaert

Op zoek naar een efficiënte manier om te veel geproduceerde energie op te slaan in een veilige batterij? Dan ben je niet alleen. "Vorig jaar telde 1 op 50 PV-systemen een batterij, nu zijn dat er 1 op 5!"

32

ELISE ROUWENS,
BlueSky Energy

BlueSky Energy helpt PV-eigenaars hun eigenverbruik te beheren en te optimaliseren in drie stappen. "Ten eerste visualiseren we het verbruik, aan de hand van ons energiemanagementsysteem"



JOUW ENERGIE, VAN A TOT ZELFCONSUMPTIE

14 januari 2021 zal voor veel Vlaamse PV-eigenaars wellicht de geschiedenisboeken ingaan als een zwarte dag. Op die dag besliste het Grondwettelijk Hof om de aanvraag van de VREG goed te keuren, en het recht op de terugdraaiende teller voor PV-installaties te vernietigen. Zonnepaneeleigenaars kunnen nu nog tot ten laatste 2025 uitstel vragen voor de digitale meter. We hoeven dit echter niet noodzakelijk als iets negatiefs te bestempelen, integendeel. De digitale meter opent deuren naar meer zelfconsumptie, en naar een groene(re) toekomst. Het is de taak van Cebeo om installateurs en eindklanten hiervan bewust te maken.

SAMEN NAAR EEN CO2-NEUTRALE WERELD

De oorsprong van energietransitie – van fossiele naar hernieuwbare energie – vinden we bij de klimaatdoelstellingen. Met als referentiejaar 1990 moet er tegen 2030 een vermindering van uitstoot van broeikasgassen van - 55% zijn. Het ultieme doel? Tegen 2050 leven in een CO2-neutrale wereld. Om dit te bewerkstelligen, zijn er bepaalde objectieven voor hernieuwbare energie opgesteld: het aandeel hernieuwbare energie moet omhoog, en we moeten zo efficiënt mogelijk omgaan met energie.

Het is belangrijk te beseffen dat het om een transitie gaat; het gaat geleidelijk. Men hoeft niet halsoverkop alle oude, 'domme' toestellen aan de deur te zetten. Gelukkig maar! Tussen nu en 2030 zullen we veel vernieuwen in onze woning (vaatwasser, wasmachine, wagen ...). Op het moment dat we die apparaten moeten vervangen, denken we er best aan om een smart model aan te schaffen, of kunnen we opteren voor een elektrische wagen.

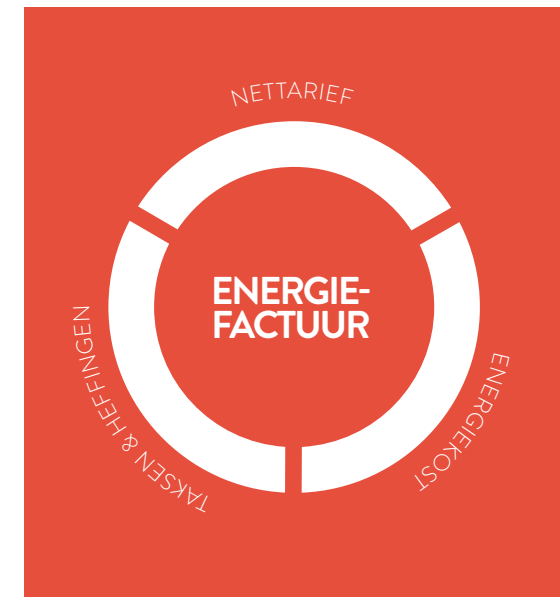
DE ENERGIEFACTUUR

De eindgebruiker baseert zich op zijn energiefactuur. Energie, duur? Ons zal je het niet horen ontkennen. Maar eigenlijk bedraagt je effectieve verbruik niet eens de helft van de totale som op je eindafrekening:

- Ongeveer een derde van de factuur is de energiekost, met name wat je daadwerkelijk aan energie verbruikt.
- Een ander onderdeel is het nettatarief: je betaalt voor het gebruik van het net.
- Het laatste onderdeel zijn de taksen en de heffingen.

Wat is er gebeurd in het energielandschap? Door zonnepanelen worden we tegelijk producent én gebruiker. In de toekomst zal de betaling in kWh slechts 20% van je factuur bedragen. De rest zal afgerekend worden op de piekverbruiken. Waarom? Wij gebruiken het net momenteel als één grote batterij: als we energie nodig hebben, halen we af, en als we overschot hebben, steken we erop. We moeten het net echter stabiel houden, en zullen vanaf 2022 betalen voor de piekverbruiken, ook wel gekend als de invoering van het 'capaciteitstarief'.

Lees verder op pagina 8



Vervolg van pagina 7



ZOEKTOCHT NAAR JE GROOTVERBRUIKERS

Voor een eindgebruiker is het belangrijk te weten wat de grootverbruikers in de woning zijn. De grootste verbruikers – verwarming (60%) en sanitair warm water en ventilatie (15%) – zijn goed voor minstens 75% energieverbruik in de woning. Dit vullen we aan met huishoudtoestellen (vaatwasser, wasmachine...). Verlichting is goed voor 6%, een percentage dat al sterk naar beneden getrokken is dankzij LED- en spaarlampen.



GRIJP IN DANKZIJ DE DIGITALE METER

Het grote voordeel van de digitale meter is dat je precies kunt meten hoeveel elektriciteit je van het net afhaalt, en hoeveel je erop steekt. Zo kun je pieken vermijden en wat je op het net steekt, verkopen. Het allerbelangrijkste is dat je kunt zien wat je zelfverbruik is. Momenteel verbruiken we vooral 's morgens en 's avonds, als er net geen productie van de zonnepanelen is. Als we op ons werk zijn, is er wél productie.

Onder 'zelfconsumptie' verstaan we dat je zélf verbruikt wat je zélf produceert, ofwel:

- op het moment dat je produceert (= directe zelfconsumptie: via een energie managementsysteem of kortweg EMS)
- sla je de opgewekte energie op om later te gebruiken (= indirecte zelfconsumptie: via een thuisbatterij)

Heb je nog geen digitale meter? Dan bestaan er in afwachting systemen, zoals Wiser Energy van Schneider Electric, die aangesloten worden in de elektriciteitskast, waarmee je ook al je energie kunt monitoren.

ENERGIEMANAGEMENT: VAN MANUEEL TOT AUTOMATISCH

- Manuele ingrepen: je kunt kiezen voor een systeem dat je alerts geeft, op het moment dat je veel aan het injecteren bent. Het systeem vraagt je of er toestellen zijn die je kunt en wilt aanschakelen, zoals je vaat- of wasmachine, sanitair warm water opwarmen ...
- Automatisch (AI): systemen weten wanneer je thuis bent, wanneer je vertrekt, en gaan zelf ingrijpen en zorgen dat je energieverbruik zo laag mogelijk is

SUPPORT EN TRAINING

Om onze specialisten zo goed mogelijk op te leiden, zetten wij sterk in op training, zodat zij op hun beurt de installateur zo goed mogelijk kunnen ondersteunen. Wij werken hiervoor bovendien samen met Universiteit Gent en Howest Kortrijk.



ONS PRODUCTPORTFOLIO

PV SMA Jinko Solar Q CELLS ENPHASE	BEVESTIGINGS-MATERIALEN VAN DER VALK AEROCOMPACT® SCHLETTER HUAWEI	ESS energy storage systems BYD GREENROCK victron energy ENPHASE HUAWEI	EV electric vehicle powerdale® EVBOX SMA MENNEKES® Schneider Electric legrand	HP heat pumps alpha innotec triple solar Kaysun ARISTON STIEBEL ELTRON	EMS energy managementsystemen SMA niko smappee Schneider Electric Qbus legrand	LIGHTING signify PHILIPS interact OPPLE LIGHTING CASAMBI	CONSUMER ELECTRO Miele BOSCH
---	---	---	---	---	--	---	---

HOWEST

De bacheloropleiding Energiemanagement van Howest staat vandaag in het middelpunt van de belangstelling. *Jurgen Van Ryckeghem* is er lector: “De opleiding is natuurlijk niet nieuw. Wij weten al heel lang dat ons energiebeheer anders moet en ook anders kán. Al in 2013 (!) voerden we een onderzoeksproject rond batterij-opslag. Maar door politiek geslalom staat België vandaag nog ver van waar we zouden kunnen staan op vlak van energiemanagement. Het gebrek aan een duidelijk beleid rond hernieuwbare energie heeft de ontwikkeling enorm afgeremd. Nú de verplichte invoer van de digitale meter weer 5 jaar uitstellen, is een grote gemiste kans.”

“MET DE DIGITALE METER NEEM JE CONTROLE OVER JE ENERGIEFACTUUR”



Het is menselijk om te investeren vanuit een bepaalde opportuniteit. Jurgen Van Ryckeghem: “Sinds de intrede van hernieuwbare energie, werd gefocust op onrealistisch korte terugverdientijden. De Vlaming is doordrongen van de gedachte dat je ‘je investering zo snel mogelijk moet terugverdienen’. Mocht er een duidelijk beleid hebben bestaan, dan zou de evolutie misschien traag maar wel continu geweest zijn.”

Niet met de pieken en dalen zoals we die de afgelopen jaren gekend hebben. Vandaag kan bijna niemand nog een eenduidig antwoord geven op de vraag óf en hoé je nu nog wel moet investeren in hernieuwbare energie, omdat het economisch model continu wijzigt.”

30% ZELFCONSUMPTIE

Anno 2021 heeft de gemiddelde prosumant een zelfconsumptie van 30%. “‘Gemiddeld’, want vandaag is er nog te weinig data uit digitale meters. Indien je een kleine batterij van 1 kWh/MWh verbruik bij een 1-op-1-dimensionering toevoegt, dan stijgt je zelfconsumptie al naar 50 à 60%. Maar eigenlijk zeggen we

Lees verder op pagina 12

“BEGIN MET JE ENERGIESTROMEN TE MANAGEN VOORALEER JE IN EEN BATTERIJ INVESTEERT.”

Jurgen Van Ryckeghem
Lector aan Howest

“HOPELIJK ZIEN MENSEN IN DAT EEN WARMTEPOMPBOILER EFFICIËNTER IS DAN EEN ‘DOMME’ ELEKTRISCHE BOILER.”

Vervolg van pagina 11

liever: draai het om. Begin met je energiestromen te managen vooraleer je in een batterij investeert. Hierdoor kan de gekozen batterijopslag ook nog verder dalen in grootte, en kan je de kostprijs drukken.”

“Veel warmtepompeigenaars zijn vandaag ontevreden omdat ze tegen een hoog verbruik opkijken in de winter, en de zonnepanelen vooral in de zomer opbrengen. Die redenering mag dan opgaan voor de verwarming van je woning, vergeet niet dat je 20 à 30% van die tijd ook sanitair warm water maakt. Door een kleine optimalisatie met een slimme sturing van je sanitair warm water kan je je zelfconsumptie ook al verhogen tot 40 à 50%.”

Wie dus vandaag al een **warmtepomp** heeft en die combineert met een thermische buffer, beschikt over een goede oplossing, zonder te moeten investeren in batterijopslag. “Akkoord, er zijn rendabelere manieren om je water te verwarmen dan met elektriciteit... maar als je amper wat terugkrijgt om je energie in het net te injecteren, en het meer kost om warm water te maken met gas, dan is het zeker niet oninteressant. Hopelijk zien mensen dan wel in dat een warmtepompboiler efficiënter is dan een ‘domme’ elektrische boiler.”

100% ZELFCONSUMPTIE IS MISVATTING

“Het is een misvatting dat je met de digitale meter je zelfconsumptie moet verhogen tot 100% om winst te maken. Als je je eigenverbruik kan opkrikken van 30% naar 40-50%, dan maak je al winst met je digitale meter. Met een energiemanagementsysteem en wat slimme sturingen kan je dus winst halen uit de ‘gratis data’ van je digitale meter.” Jurgen zet zijn punt kracht bij: “Overal spreekt men over industrie 4.0, dus waarom zouden we dan geen inzicht willen in de data van onze eigen woning? Dat inzicht is noodzakelijk om optimalisatie mogelijk te maken.”

UITSTEL IS GEMISTE KANS

“Daarom vind ik het opnieuw uitstellen van de verplichte digitale meter met vijf jaar, een gemiste kans voor een grote stap voorwaarts naar optimalisatie en zelfconsumptie. De plotse opstoot die er was in de verkoop van batterijen, is nu alweer gaan liggen. ‘Waarom zou ik investeren in batterijen als ik de digitale meter kan uitstellen tot 2025?’ Fout! De kennis ontbreekt bij de meeste gebruikers om te beseffen dat ze wél beter af zijn met een digitale meter dan het betalen van het prosumementarief.”

CAPACITEITSTARIEF

In 2022 komt er weer een nieuw tarief aan, het capaciteitstarief. “Pas dan zal ook het grote potentieel van witgoedtoestellen duidelijk worden. Want eenmaal je zal moeten betalen op basis van je hoogste pieken, wordt het belangrijk om die pieken uit te vlakken. Net zoals men destijds gewoon is moeten worden aan het idee om ‘s avonds grote verbruikers in te schakelen (nachttarief), is ook nu een sensibiliseringscampagne nodig. Met de slimme devices op de markt, kan men de vaatwasmachine laten opstarten wanneer daar voldoende energieproductie voor is. Je moet de mensen gewoon overtuigen dat ze niet aan comfort zullen moeten inboeten, én tegelijk ook geld zullen besparen.”

Aan de installatiesector geeft Jurgen nog dit mee: “Spreek met je klanten over hun leefpatroon. Alleen al door de PV-panelen op hun leefritme te oriënteren, kan je een optimalisatie realiseren. Is men vooral thuis wanneer de zon in het westen of het oosten staat, waarom zou je dan je PV-installatie naar het zuiden richten? Alleen die keuze kan je zelfconsumptie al met 10% doen stijgen. Daarna komt de rest, het energiemanagement en ten slotte batterijopslag. Installateurs zullen de dimensioneringscriteria moeten herbekijken. Minder panelen zullen vaak volstaan om het eigenverbruik te optimaliseren.”

“Vandaag hebben de mensen een zekere kost: het prosumementarief. Daar kunnen ze zelf niets aan veranderen. Maar met de omschakeling naar de digitale meter kunnen ze het heft in eigen handen nemen. Daarvan moeten ze zich echt bewust worden.”

LOCAL ENERGY COMMUNITIES

“Tot slot,” geeft Jurgen nog mee, “liggen in de toekomst mogelijkheden in ‘local energy communities’. Dit jaar nog wordt er beslist over de mogelijkheid om je overtollige energie te verkopen aan je buur. Als we wijken of groepen mensen kunnen overtuigen om samen te investeren, kan je een veel efficiënter energiesysteem opzetten. Ligt er vandaag in een wijk al op 50% van de daken zonnepanelen? Laat de resterende 50% van de burens dan investeren in een gedeeld energiemanagementsysteem en een collectieve batterij. De energie die buur X niet nodig heeft, kan hij zo doorverkopen aan buur Y.”



“ALS JE JE EIGENVERBRUIK KAN OPKRIKKEN VAN 30% NAAR 40-50%, DAN MAAK JE AL WINST MET JE DIGITALE METER.”

SCHNEIDER ELECTRIC STAAT GARANT VOOR DUURZAAM ENERGIEBEHEER OP ALLE VLAKKEN



Simon Valgaerts
Marketing Product Manager Home
& Distribution bij Schneider Electric

Als we je vragen een wereldwijde speler in energie-management te noemen, is de kans groot dat je meteen aan Schneider Electric denkt. De Franse multinational met intussen 185 jaar ervaring op de teller is echter vooralsnog vooral gekend voor de tertiaire en industriële markt. **Simon Valgaerts:** “Als Marketing Product Manager Home & Distribution bij Schneider Electric is het onder andere mijn taak om de sector duidelijk te maken dat SE eveneens oplossingen voor een duurzaam energiebeheer voor de residentiële markt aanbiedt.”

VIER PIJLERS

De aanpak van Schneider Electric steunt op vier pijlers. Simon: “Ten eerste focussen we op **duurzaamheid**. Niet alleen een efficiënt verbruik, maar evenzeer aan de hand van duurzame partners, grondstoffen ... Wist je trouwens dat Schneider Electric helemaal bovenaan staat in de top-100 van duurzame bedrijven wereldwijd?”

Simon: “De tweede pijler is **veiligheid**. Hiermee doelen we op de veiligheid van ons systeem, rekening houdend met het snel veranderende klimaat (hevigere stormen, grotere temperatuurverschillen ...). Zelfs vandaag nog zijn de meeste woningbranden het gevolg van elektrische fouten in de installatie die men eenvoudig kan voorkomen. De derde pijler staat voor **efficiëntie**, waarbij we streven naar een zo hoog mogelijke zelfconsumptie. Wij denken hierbij niet alleen in gezinsverband, maar bijvoorbeeld ook aan wijkbatterijen. Ten vierde tot slot, houden we rekening met de **modulariteit van woningen**: de benodigde energie kan sterk variëren, bijvoorbeeld door telewerk, en we willen dit te allen tijde zo energie-efficiënt mogelijk sturen.

WISER ENERGY

Simon: “Wiser Energy is een residentieel systeem dat niet alleen het energieverbruik monitort, maar eindgebruikers eveneens waarschuwt bij eventuele onregelmatigheden in het verbruik. Dankzij Wiser Energy is het bovendien mogelijk om de productie van zonne-energie te monitoren en eenvoudig het rendement te berekenen. Zo krijg de consument zijn zelfconsumptie in percentages te zien en ziet men de opgewekte en verbruikte energie in euro – in tegenstelling tot de meeste systemen die dit in kWh tonen, wat niet altijd even duidelijk is voor de eindklant.”

“Wiser Energy bestaat uit één gateway die gelinkt is met de modem en vier meters (met de mogelijkheid om uit te breiden tot 20 meters). Dit proces is volledig draadloos, wat de veiligheid en gebruiksvriendelijkheid enorm ten goede komt.

De meters zijn bovendien de kleinste op de markt en kunnen eenvoudig op de automaten in de elektriciteitskast worden geplaatst. Zo kan men zijn grootste verbruikers, zoals elektrische wagen, boiler en verwarming, slim aansturen. Voorlopig gebeurt dit manueel, maar we voorzien dat de automatisatie tegen eind 2021 zal worden geïmplementeerd. Investeert men al eerder in een Wiser Energy systeem voor de woning, dan zal die automatisatie via een simpele upgrade ook toegankelijk worden”, eindigt Simon.



Bron: corporateknights.com



REVOLUTIONAIR VERMOGEN.

Ervaar het extreme.

De nieuwe BITURBO Brushless machines zetten een nieuwe standaard wat betreft vermogen met minder gewicht en maximale kracht - gedreven door een nieuwe motor met hoog vermogen en de ProCORE18V accu.

BITURBO
BRUSHLESS

www.bosch-professional.com/biturbo

It's in your hands. Bosch Professional.



**Duurzaam
gebouwd**



**Geïntegreerde
Bluetooth-functies**



**Bespaar energie
en respecteer
het milieu**



**Makkelijk aan
te passen**

ultra

A NEW STEP FORWARD

HET NIEUWE MODULAIRE DEURSTATION



**Belknoppen
met slimme
programmering**



**Hoge
kwaliteit
speakers**



**Camera
met
groothoeklens**



**In- of opbouw
deurstation**



 **Comelit®**



www.comelitgroup.com

“NOOD AAN DUIDELIJKHEID ROND DE OPPORTUNITeiten VAN DE DIGITALE METER”

Jan Van Laethem is niet alleen Managing Director bij SMA Benelux, maar ook actief lid van PV Vlaanderen. “Het is onze taak – zowel van PV Vlaanderen, als van SMA en Cebeo – om rust te brengen na de chaos en de slechte connotatie die de exit van de terugdraaiende teller met zich heeft meegebracht. Er zijn reeds heel wat mogelijkheden dankzij zonne-energie en dit zal alleen maar toenemen!”, klinkt het enthousiast bij Jan.



RUST IN HET POLITIEKE DEBAT

Jan: “Het verdwijnen van de terugdraaiende teller kwam voor de sector niet geheel onverwacht, maar voor het brede publiek was het een donderslag bij heldere hemel. Eindklanten en installateurs bleven echter niet bij de pakken zitten en gingen meteen op zoek naar informatie en duidelijkheid. Bij SMA zien wij het als onze taak om rust te brengen in het politieke debat. Zo organiseerden we van 11 tot 13 maart het ‘Energy Platform powered by SMA’, een online evenement dat uitsluitend gewijd was aan de zonnestroommarkt in de Benelux. Samen met partners als Cebeo bespraken we de nieuwste innovaties en marktopportunities.”

“De digitale meter krijgt ten onterechte een negatief imago mee, maar biedt eigenlijk net financiële en ecologische opportuniteiten zowel voor installateurs als voor eindklanten. Ook wordt van de installateur al lang niet meer verwacht dat hij gespecialiseerd is in één vakgebied, maar dat hij van verschillende markten thuis is. Ook hen bijscholen is dus key in dit groene verhaal”, aldus Jan.



Jan Van Laethem,
Managing Director bij SMA Benelux



BEZINT EER GE BEGINT

Jan: “Eigenverbruik wordt cruciaal: zoveel mogelijk en zo vaak mogelijk de eigen opgewekte zonnestroom verbruiken. SMA biedt de Sunny Home Manager als energie managementsysteem om deze processen te automatiseren. Onze Sunny Home Manager steunt sinds vijf jaar trouwens op een open protocol. Ook maken we de koppeling mogelijk met andere EMS'en zoals Niko Home Control, om het comfort in woningen nog te verhogen.”

Lees verder op pagina 20



Vervolg van pagina 19

“SMA heeft zijn roots in omvormers. Wij bieden een uitgebreid gamma aan. Ook voor batterijomvormers kan men bij SMA terecht. Ons advies over batterijen? Bezint eer ge begint. Het is zeker een optie om een thuisbatterij aan te schaffen, maar integreer het in het volledige energieverhaal van de woning. Het energieverbruik kennen en monitoren, komen eerst. Ook hoeft men de werkende toestellen in huis niet halsoverkop allemaal tegelijk te vervangen door slimme toestellen. Dit is een tran-

sitie – uiteindelijk zullen we niet meer spreken van ‘hernieuwbare’ of ‘nieuwe’ energie, maar zal dit de norm zijn. Dit maken we bij SMA en Cebeo duidelijk, maar de installateur moet het ook overbrengen naar de eindklant”, concludeert Jan.

CREATE.

THE LIGHTING BIBLE® 14

IMAGINE.



DELTALIGHT.COM/14
ONTDEK DE NIEUWE COLLECTIE!

DELTA **DELTA**LIGHT®



“MET DE DIGITALE METER SPEELT DE CONSUMENT EEN ACTIEVE ROL IN HET ENERGIESYSTEEM”



Bart Van Remortel,
Senior Product Manager bij Niko

Dankzij de dalende prijzen van zonnepanelen produceren we zelf meer en meer energie. We verbruiken echter ook steeds meer elektriciteit. “Het is logisch dat we het aanbod en het verbruik zo goed mogelijk in balans moeten houden”, weet **Bart Van Remortel**, Senior Product Manager bij Niko, “dit dus onder andere aan de hand van de informatie uit de digitale meter. Fabrikanten en groothandels hebben de gedeelde taak om klanten te helpen in het optimaal gebruiken van duurzame energiebronnen. Via de digitale meter en slimme aansturing wordt de consument een actief en belangrijk onderdeel van het energiesysteem.”

SAMEN SENSIBILISEREN

In een doorsnee huishouden vallen de energiepiekmomenten 's morgens voor en 's avonds na het werk. Wie thuis werkt, kan zijn verbruik beter spreiden. Vermoedelijk zal na corona telewerk niet langer de regel blijven, al zal het mogelijk wel meer ingeburgerd zijn dan voorheen. Bart: “Met het capaciteitstarief dat eraan zit te komen in 2022, zullen de distributiekosten deels gebaseerd zijn op die hoge pieken 's morgens en 's avonds. Middels slimme aansturing kan men ervoor zorgen dat het verbruik meer verspreid wordt over de dag en in het beste geval op de momenten dat de zonne-energieproductie hoog is.”

Goed voor de draagkracht van het net, het milieu én de portemonnee. “Het is aan ons – Niko en Cebeo – om installateurs en eindklanten te sensibiliseren. De afgelopen jaren voorzagen wij al tal van opleidingen over zelfconsumptie, en ook dit jaar en de komende jaren voorzien wij veel info en webinars omtrent dit cruciale topic.”

Lees verder op pagina 24

Vervolg van pagina 23

NIKO HOME CONTROL

Dankzij Niko Home Control is het mogelijk om het energieverbruik te kennen én de zelfconsumptie te verhogen. “Niko Home Control heeft drie functionaliteiten: ten eerste geeft het inzicht in het verbruik en de productie. Vervolgens kan je notificaties instellen. Uiteindelijk kan je overgaan tot het gebruik van de ‘solar mode’. Daarbij worden toestellen automatisch geactiveerd op het moment dat de zonnepanelen meer energie opwekken dan men aan het verbruiken is (injectie). De mogelijkheden van Niko Home Control stoppen ook niet bij enkel energiemangement. Eens je dit systeem in huis hebt, kan je er andere functionaliteiten aan toevoegen, zoals het slim aansturen van de verlichting, zonnewering of andere apparaten”, aldus Bart.

BETAALBAAR, TOEGANKELIJK EN VOORUITSTREVEN

Dat zijn de drie kernwoorden waarmee Bart Niko Home Control omschrijft. Bart: “Ten eerste is Niko Home Control een betaalbare optie. We bieden het systeem zowel op bus- als op traditionele bekabeling aan. Dat laatste is heel betaalbaar: voor € 500 extra op de klassieke installatie maak je een groot deel van de woning slim. Voorts is toegankelijkheid een groot voordeel, zowel wat betreft installatiegemak, als het gebruiksgemak via bijvoorbeeld de Niko Home app. Tot slot hebben we met Niko Home Control oog voor een mooi design én kwaliteit. Ik voeg daar graag aan toe dat Niko dit jaar 102 kaarsjes mag uitblazen, dus je kunt erop vertrouwen dat Niko Home Control nu en in de toekomst een goede oplossing is en blijft.”

Merken waarmee Niko Home Control compatibel is:

- Vaillant
- Bulex
- Nibe
- Mitsubishi Electric
- Saunier Duval
- Daikin (binnenkort)
- Aldes (binnenkort)
- IFTTT

Daarnaast kan je Niko Home Control ook combineren met speciale ingangscontacten op de warmtepomp of warmtepompboiler zoals bijvoorbeeld SGReady of PV Max.

SAMENWERKING MET SMA

Niko werkt actief samen met SMA. Bart legt uit: “SMA is marktleider in omvormers en biedt omvormers aan die standaard compatibel zijn met Niko Home Control. Zo biedt deze combinatie van producten niet alleen inzicht in de productie van de zonnepanelen, maar dus ook in het gas- en elektriciteitsverbruik en de zelfconsumptie. Niko Home Control is zo eenvoudig mogelijk gemaakt voor de consument. Door onze systemen te combineren, brengen we dat gebruiksgemak ook naar de installateur en consument en wordt energiemangement bereikbaar voor iedereen.”



Niko Digital black
Comfort, gebruiksgemak en flexibiliteit
van huisautomatisering binnen handbereik

“EERST ENERGIEVERBRUIK MONITOREN, DAN EEN EV OF THUISBATTERIJ OVERWEGEN”

Stefan Baetens,
International Business Development bij Smappee

Sinds 2012 ontwerpt Smappee systemen die het energieverbruik van gezinnen in kaart brengen en helpen om efficiënter met energie om te gaan. **Stefan Baetens**, International Business Development bij Smappee: “De afgelopen jaren steeg de interesse voor een efficiënter energiebeheer met mondjasmaat. Door de recente exit van de terugdraaiende teller zoeken eindklanten nu sneller nieuwe manieren om hun PV-panelen te laten renderen. Ons advies voor hen, en voor de installateur? Ga niet halsoverkop over tot de aankoop van een thuisbatterij, maar begin bij het begin: krijg inzicht in het verbruik.”



DASHBOARD EN MOBIELE APP

Stefan: “Uitgaande van de stelling ‘meten is weten’ krijgt men via Smappee Infinity vooreerst inzicht in het verbruik. Wanneer verbruikt men hoeveel? Wanneer zijn er eventuele pieken? Vervolgens gaan we na hoe men omgaat met de eigen opgewekte energie, om tot slot de autoconsumptie te verhogen aan de hand van slimme systemen. Denk hierbij aan het aansturen van een warmtepomp, boiler, laadpaal ... Allemaal met één ultiem doel: de eindklant belonen met een lagere energiefactuur.”

“Via ons dashboard en onze mobiele applicatie is het mogelijk om automatisaties in te stellen. Het systeem houdt hierbij rekening met verschillende factoren: het normaal verbruik, de weervoorspellingen (hoeveel zon is er?), variabele tarieven van de provider ... In de app vindt de gebruiker trouwens ook tips om efficiënter om te gaan met energie.”

ELEKTRISCHE WAGEN GOED ALTERNATIEF VOOR THUISBATTERIJ

“Het elektriciteitsnet in België werd jarenlang gebruikt als één grote batterij waarbij we met z’n allen gretig zonnestroom produceerden in de zomer en verbruikten in de winter. Dit is niet meer houdbaar”, weet Stefan. Is het dan de volgende logische stap om een eigen batterij aan te schaffen? Stefan: “Nee. Het verder optimaliseren van je verbruik is van belang. Dit doe je onder meer door je zonne-energie maximaal te verbruiken op het moment dat ze voorhanden is.”

Hoe pak je dat nu concreet aan? “Een elektrische wagen, die een capaciteit heeft die tot tien keer zoveel is als een thuisbatterij, kan een interessante afnemer van zonne-energie zijn. Nadat je je zonne-energie optimaal hebt ingezet, kan je wat rest, opslaan in een thuisbatterij. Hou daarbij wel rekening dat 10% van de stroom die je in een thuisbatterij pompt, verloren gaat wanneer je de energie er opnieuw uithaalt.”



OPEN PROTOCOL EN MODULAIR SYSTEEM

“Bij Smappee hebben we de afgelopen twee jaar sterk ingezet op de combinatie met laadpalen, maar bijvoorbeeld ook met warmtepompen. Cruciaal hierbij is dat alle technieken met elkaar kunnen communiceren. Dankzij onze open protocollen kan dat. Bovendien is Smappee Infinity een modulaair systeem. Zo kun je starten met enkel monitoring, om datzelfde ecosysteem stapsgewijs verder uit te breiden met bijvoorbeeld een laadpaal”, besluit Stefan.

Op zoek naar een efficiënte manier om te veel geproduceerde energie op te slaan in een veilige batterij? Dan ben je niet alleen. “Vorig jaar telde 1 op 50 PV-systemen een batterij, nu zijn dat er 1 op 5!” aldus **Luc Baeyens**, Product Manager bij Ysebaert. Het bedrijf werkt al 45 jaar samen met Victron Energy en voert inmiddels acht jaar actieve dienstverlening in zelfconsumptiesystemen. “Met ons S³-systeem kun je de gemiddelde zelfconsumptie opdrijven van 30% naar 60 à 70%.”



Luc Baeyens,
Product Manager bij Ysebaert

BATTERIJSYSTEEM COMPATIBEL MET ELKE PV-INSTALLATIE

ENERGIEMETER OP 0 HOUDEN

“De doelstelling van ons S³-systeem met thuisbatterij is om je zelfconsumptie te optimaliseren en zo je energiemeter op 0 te houden,” steekt Luc van wal. “Op een bewolkte dag of ’s avonds krijg je de opgeslagen energie terug uit je batterij, en blijft je energiemeter op 0. Zo consumeer je niet de gebruikelijke 30% maar ongeveer 60% van je zelf opgewekte stroom. Naast deze twee voornaamste doelstellingen, heeft ons systeem – als één van de weinige leveranciers – een ingebouwde UPS no-break. Wanneer de elektriciteit uitvalt, is er bijgevolg alsnog stroom. Onze batterij is bovendien een slimme batterij, waardoor je nooit kunt overladen of te veel vermogen kunt laden.”

PLUG-AND-PLAY

Luc: “Ons systeem werkt parallel, wat zoveel betekent als dat het compatibel is met alle PV-systemen op de markt. Indien de eindklant nog niet over een PV-installatie beschikt, bieden wij eveneens hybride systemen aan. Ons S³-systeem komt in vaste pakketten – zo groot of zo klein als nodig. Een batterijsysteem kun je bij wijze van spreken op iedere hoek van elke straat aankopen. Wat ons onderscheidt? Wij hebben de kennis en ervaring in huis om de installateur optimaal van dienst te zijn. Zo programmeren wij alle systemen volledig en leveren wij als het ware een plug-and-play-systeem af. Heeft de installateur nog vragen? Dan verschaffen wij tot slot de nodige support op afstand.”

Lees verder op pagina 30

EVOLUTIE THUISBATTERIJ

voor 2021



2021

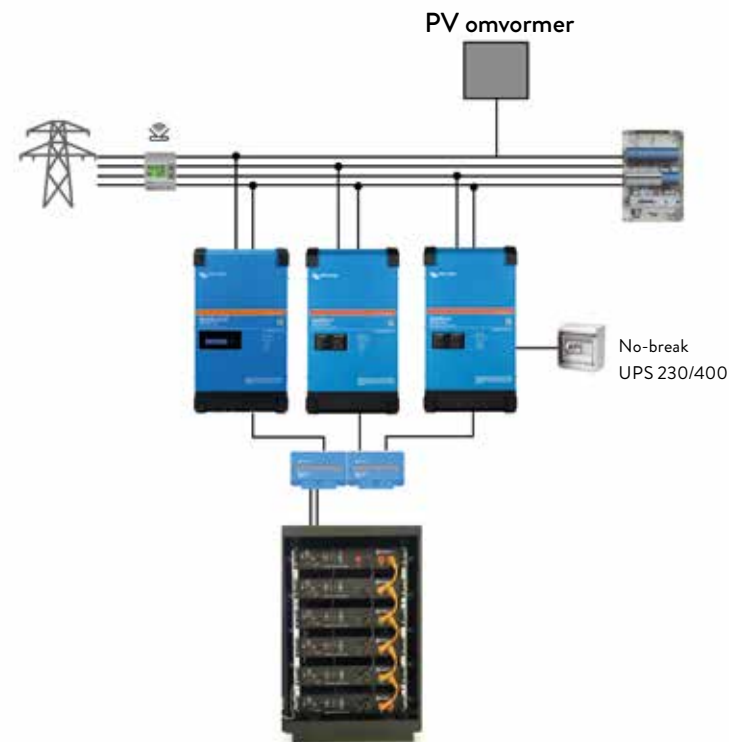


Vervolg van pagina 29

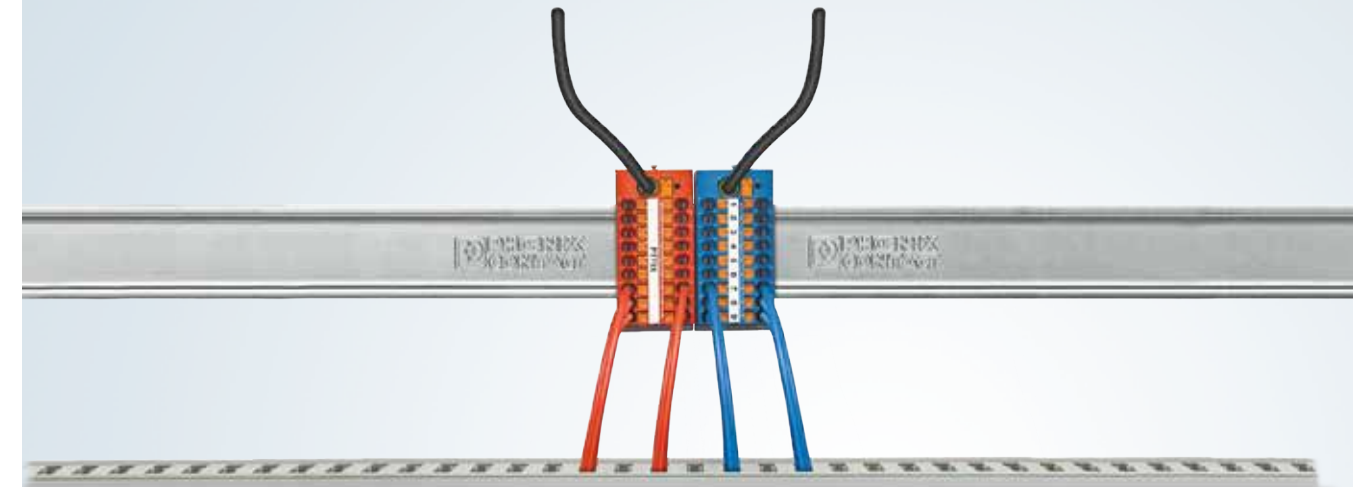
VAN 2 NAAR 20 BATTERIJEN PER PV-INSTALLATIE

Luc werkt intussen meer dan 12 jaar bij Ysebaert en maakte dus van dichtbij een evolutie mee. Luc: "De mens wordt zich steeds bewuster van zijn eigen voetafdruk en zo zag ik de afgelopen jaren al een stijgende interesse in zelfconsumptie. Dit is de hoofdreden dat wij acht jaar geleden besloten ons hierin te specialiseren." En sinds de uitspraak van het Grondwettelijk Hof begin 2021? "Wij zien een enorme meerverkoop sinds begin dit jaar.

Terwijl tot vorig jaar ongeveer 2 op 100 PV-systemen waren uitgerust met een batterij, is dit aantal nu opgetrokken naar zo'n 20. Wij voorzien overigens geen problemen naar beschikbaarheid en levertermijn toe; wij zijn voorbereid op de toenemende vraag en bij Ysebaert maken we er een erezaak van om levertijden steeds te respecteren", besluit Luc.



Uitpakken, aansluiten, klaar ! 80% sneller – 100 % slimmer



Potentiaal eenvoudig en snel verdelen met direct
aan te sluiten Push-in potentiaalverdelers



Bestelreferentie : 1092040

Uw voordelen

- ✓ Tot wel 80% tijdvoordeel door kant-en-klaar gemonteerde blokken zonder handmatige doorverbinding
- ✓ Flexibele toepassing door montagerail, directe of lijmmontage
- ✓ Tijdsbesparende aderaansluiting door directe Push-in veerdrucktechniek waarvoor geen gereedschap nodig is
- ✓ Tot wel 50% ruimtebesparing op de montagerail door verticale montage

Met behulp van de PTFIX configurator kunt u de potentiaalverdelers optimaal aanpassen en samenstellen aan uw toepassing, www.phoenixcontact.be/PTFIXconfigurator.

ELFLEX

Geribde buis



**UW BETROUWBAAR PRODUCT
VOOR EEN PERFECTE INSTALLATIE!**

GREENROCK

“DE ENIGE BATTERIJ DIE 100% RECYCLEERBAAR IS”

De komst van de digitale meter zorgt voor meer inzicht in het energieverbruik op jaarbasis. Om actief aan zelfconsumptie te doen is een gedetailleerd inzicht echter broodnodig. Hier komt onder andere BlueSky Energy, producent van de GREENROCK zoutwaterbatterij, in the picture. **Elise Rouwens**, vertegenwoordiger bij BlueSky Energy, vertelt je over hun precieze aanpak en hun uiterst ecologische batterijoplossing.

ENERGIEMANAGEMENT VAN A TOT Z

BlueSky Energy helpt PV-eigenaars hun eigenverbruik te beheren en te optimaliseren in drie stappen. “Ten eerste visualiseren we het verbruik, aan de hand van ons energiemanagementsysteem”, steekt Elise van wal. “Dit EMS is met andere woorden het brein van het systeem. Via de digitale meter is dit deels mogelijk, maar via een EMS krijgt men daadwerkelijk de touwtjes in handen. Men kan perfect monitoren hoeveel welk toestel wanneer verbruikt.”

SLIMME STOPCONTACTEN

Elise: “Eens het verbruik gekend is, voegen we intelligentie toe, aan de hand van add-ons zoals bijvoorbeeld slimme stopcontacten. Zo sporen we iedereen aan zoveel mogelijk aan directe consumptie te doen. Het is mogelijk het systeem te upgraden met meerdere add-ons: sturing van de EV-lader of warmtepomp, voorverwarming van het sanitair warm water ... Je stelt als installateur het pakket samen op maat van het klantenprofiel. Tot slot voegen we een batterij – onze GREENROCK – toe om wat dan nog overblijft aan opgewekte zonne-energie in op te slaan.”

BlueSky Energy biedt een volledig pakket aan. “Beschikt je eindklant reeds over een energie managementsysteem? Geen probleem, ons GREENROCK-systeem kan ook apart worden aangekocht en gekoppeld aan het bestaande systeem.

Andersom is dit eveneens mogelijk: ons energie managementsysteem kan ook worden gekoppeld aan de batterij van een andere leverancier. Dit zorgt voor een enorme beslissingsvrijheid voor de installateur en eindklant. Tot slot is het GREENROCK EMS niet merkgebonden en kan het met alle reguliere merken van PV-omvormers communiceren. Dit maakt een implementatie in een bestaande situatie erg eenvoudig”, aldus Elise.

ZOUTWATER-TECHNOLOGIE

“GREENROCK is de derde generatie zoutwaterbatterij. De eerste generatie werd geproduceerd in Amerika, waar het bekroond werd met het cradle-to-cradle certificaat – een officiële bevestiging van het ecologische aspect.



Elise Rouwens,
vertegenwoordiger bij BlueSky Energy

- 1 VERBRUIK VISUALISEREN
- 2 INTELLIGENTIE TOEVOEGEN
- 3 BATTERIJ (STOCKAGE) TOEVOEGEN

De tweede generatie werd geproduceerd in China, maar sinds kort zit de volledige productie van A tot Z in eigen beheer in de nieuwe fabriek in Oostenrijk. Er lopen tests om een gelijkaardig Europees duurzaamheidscertificaat te behalen. Tot op heden is er veel onduidelijkheid over de precieze invloed van een thuisbatterij op het milieu.

Onze GREENROCK is 100% recycleerbaar en is opgebouwd uit ongevaarlijke en duurzame grondstoffen (uit de natuur). Ben je dus op zoek naar een duurzame, ecologische en veilige thuisbatterij? Dan ben je bij BlueSky Energy en GREENROCK aan het juiste adres”, besluit Elise.

BOUWEN AAN EEN GROENERE TOEKOMST MET EEN THUISBATTERIJ VAN BYD

PV-eigenaars breken momenteel het hoofd over geschikte batterijsystemen. Is de investering interessant? Welk systeem moeten ze kiezen? Voor veel installateurs is het herkenbaar, sinds de beslissing over de afschaffing van de terugdraaiende teller. BYD (Build Your Dream) biedt een oplossing, onafhankelijk van welk type omvormer reeds aanwezig is. De batterij komt met AC- of DC-koppeling, wat maximale flexibiliteit betekent voor de installatie. **Alvaro Garcia** (Commercial Director bij EFT-Systems*) geeft een woordje uitleg.

*EFT-Systems is de officiële partner voor de BYD Battery-Box.

Alvaro Garcia
Commercial Director bij EFT-Systems

STEENTJE BIJDAGEN AAN EEN BETER LEEFMILIEU

“Waarom elk gezin volgens mij een thuisbatterij zou moeten hebben?”, begint Alvaro. “Het is niet alleen een bijzonder goede investering, omdat je je zelfconsumptie aanzienlijk kunt opdrijven – wat zich weerspiegelt in een lagere energiefactuur. Het is ook zo dat je onafhankelijker wordt van het energienet en zo dus je steentje bijdraagt aan een beter leefmilieu. Tot slot beschikt de BYD Battery-Box over een back-up power. Een verhoogd comfort, daarrond draait het wat mij betreft.”

Alvaro: “Het nieuws over de afschaffing van de terugdraaiende teller verbaast mij overigens niet. We vragen meer en meer van het net en het is logisch dat daarvoor een mechanisme moet komen, dat we dus terugvinden in de digitale meter. Sinds deze uitspraak zien wij trouwens al een stijgende vraag op de Belgische markt. Wij beantwoorden hieraan met trainingen op maat voor onze klanten en groothandels, zoals Cebeo.”

MODULAIR SYSTEEM

Waarom EFT-Systems samenwerkt met BYD? Alvaro: “De BYD Battery-Box is een systeem met lithium-ion-technologie, wat garant staat voor het hoogste niveau van veiligheid en efficiëntie. De batterij bieden we zowel met AC- als met DC-koppeling aan, afhankelijk van de omvormer. Dit zorgt voor meer flexibiliteit en ontwerpmogelijkheden, omdat je de batterij kunt toevoegen aan bestaande PV-systemen. Dankzij de modulaire opbouw kun je de capaciteit steeds aanpassen en uitbreiden. Zo beschik je met de thuisbatterij te allen tijde over de optimale capaciteit.”

Alvaro: “Als wereldleider op het gebied van batterijproductie investeert BYD elk jaar sterk in de verbetering van het product en de productie. De BYD Battery-Box werd bovendien drie jaar op rij genoemd als de meest efficiënte combinatie van oplossingen in een onderzoek waarbij men de efficiëntie van verschillende PV-opslagsystemen aan de hand van de System Performance Index (SPI) evalueerde.”

“Tot slot is BYD compatibel met heel wat converters, zowel voor de residentiële als voor de tertiaire markt. Ook offgrid-systemen zijn niet onbekend. Zowel de beginnende als de ervaren installateur vindt in het ruime aanbod zeker wat hij en zijn eindklant behoeven”, besluit Alvaro.



EEN STAP DICHTER BIJ GROENE ENERGIE

ONTDEK AL ONZE
CALCULATOREN OP
[WWW.CEBEO.BE/NL-BE/TOOLS/
CALCULATOREN](http://WWW.CEBEO.BE/NL-BE/TOOLS/CALCULATOREN)

Op onze website bieden we tal van tools aan die de installateur helpen bij zijn project. Sommige van die tools kunnen ook nuttig zijn voor de eindklant. In het kader van zelfconsumptie zijn de PV-calculator en warmtepompcalculator zeker handige instrumenten.

PV-CALCULATOR: PRIJS, TERUGVERDIEN- TIJD EN OPBRENGST IN 3 STAPPEN

De calculator houdt rekening met de ligging van het gebouw, hellingshoek van het dak, energieverbruik, eventuele (regionale) subsidies... In 3 stappen bezorgt de PV-calculator je een duidelijk rapport, waarmee je een overzichtelijke en correcte offerte kan maken.

De calculator geeft op basis van de ingevoerde parameters een antwoord op volgende vragen: Hoeveel panelen zijn er nodig om het energieverbruik te dekken? Wat is de richtprijs voor de volledige installatie? Op hoeveel jaar zal de investering terugverdiend zijn? Wat is de totale (financiële) opbrengst over 25 jaar? Hoeveel vermogen heeft de omvormer nodig?

EEN INSTALLATEUR AAN HET WOORD:

Raf Rijckx van ACR Elektrotechniek:

“Wanneer een klant zijn terugverdientijd wil kennen, dan maak ik handig gebruik van de Cebeo PV-calculator. In enkele stappen krijg ik een piekfijn overzicht en een betrouwbare voorspelling, die ik toevoeg aan de offerte. Een klant die de Cebeo hoofding ziet, is meteen extra gerustgesteld. Want als de groothandel zich eraan verbindt, is de perceptie sterker dan wanneer dit enkel van de installateur komt die tenslotte zijn project wil verkopen. De naam en het Cebeo logo zijn een kwaliteitsgarantie.”

WARMTEPOMP CALCULATOR

Bij de berekening gaan we er vanuit dat de warmtepomp gecombineerd wordt met een bestaande of nieuwe PV-installatie, die het verbruik van de warmtepomp dekt.

Nadat je alle parameters hebt ingevuld, sturen wij je een overzichtelijke analyse. Daarin vind je het vermogen nodig om de woning te verwarmen, het nodige vermogen van de PV-installatie, de richtprijs van het totale systeem (PV + warmtepomp), de opbrengst en de winst op 25 jaar, en uiteraard de terugverdientijd. Bij de berekening wordt er rekening gehouden met de eventuele overheidssubsidie.

5 REDENEN OM DE PV-CALCULATOR TE GEBRUIKEN





Gilles Honoré

COMMUNICATIE COÖRDINATOR CEBEO

Nu het voordeel van de terugdraaiende teller verval, stellen velen zich de vraag: is het interessant om een thuisbatterij te kopen, of niet? Met een thuisbatterij kan je immers je indirecte zelfconsumptie verhogen. Met andere woorden: je energie opslaan wanneer je ze niet onmiddellijk kan verbruiken (directe zelfconsumptie).

THUISBATTERIJ KOPEN?

6

ZAKEN DIE JE MOET WETEN

SANITAIR WARM WATER ALS ALTERNATIEVE 'BATTERIJ'?

Het is een logische reflex: "Energie terugsteken op het net is niet langer interessant, dus moet ik mijn opgewekte energie opslaan in een batterij." Nochtans is dit niet de eerste stap. Je begint best met je energie te managen door ze te gebruiken op het moment je ze nodig hebt. Dit kan je manueel doen, maar een goed energiemanagementsysteem kan het werk voor jou doen. Denk daarbij niet alleen aan EV of witgoed inschakelen als de zon schijnt, maar in de eerste plaats aan een elektrische boiler of warmtepompboiler voor sanitair warm water. Want dat heb je altijd nodig, winter én zomer.

DE JUISTE PRIJS VOOR EEN THUISBATTERIJ?

Waar de meeste prosumenten eerst rekening mee houden, is de prijs. Hoeveel moet je vandaag neertellen voor een gemiddelde thuisbatterij? Doorgaans mag je uitgaan van €5.000 à €10.000, installatie en omvormer inclusief. Nogmaals: een batterij zou eigenlijk de laatste stap moeten zijn, na een energiemanagementsysteem. Dat EMS zal dus ook in je totale kostprijs zitten.

PREMIE THUISBATTERIJ 2021?

Nog tot 31 december 2021 kan je voor een thuisbatterij een premie aanvragen bij de Vlaamse Overheid. Momenteel bedraagt die 250 euro per kWh werkelijke capaciteit van het batterijsysteem, tot maximaal 3.200 euro of 35% van de investeringskost. Vanaf 1 april bedraagt de premie €300 per kWh.

Let op, de aanvraag dient te gebeuren binnen drie maand na de laatste factuurdatum. De batterij moet ook geplaatst zijn door een elektrotechnisch installateur, voor het einde van het jaar, en aangesloten zijn op het elektriciteitsdistributienet in Vlaanderen.

WELKE CAPACITEIT MOET MIJN THUISBATTERIJ HEBBEN?

Een gemiddeld gezin verbruikt zo'n 10kWh per dag. Een batterij van 10kWh kan dus je verbruik van een hele dag dekken. Uiteraard hangt alles af van je energieprofiel: rijd je met een elektrische wagen? Verwarm je elektrisch? De volgende vuistregel kan je helpen bij de dimensionering: 1 à 1,2 keer het vermogen van je zonnepaneleninstallatie, is wat je doorgaans mag rekenen.

AC-OF DC-BATTERIJ?

Een AC-gekoppelde batterij wordt parallel geplaatst op je reeds aanwezige PV-installatie. De voordelen? Je kan gewoon je PV-installatie behouden en dit systeem valt gemakkelijk te retrofitten. Daartegenover staat dat je meer conversiestappen hebt, 2 omvormers nodig hebt, wat resulteert in een hogere kost en grotere verliezen.

Met een DC-gekoppeld batterijsysteem beschik je over een omvormer waarop je onmiddellijk je batterij kan koppelen aan DC-zijde. Hierdoor heb je minder conversiestappen en kan je een kleinere omvormer nemen. Gevolg: een lagere kost en minder verliezen. Bovendien zal je dit systeem in de toekomst onmiddellijk op het DC-net kunnen aansluiten. Het enige nadeel is dat je je huidige omvormer zult moeten vervangen.

BATTERIJEN, SLECHT VOOR HET MILIEU?

Het is contradictoisch, maar als al die batterijen in het milieu terecht komen, zijn we natuurlijk ver van af. De hoofdreden waarom we inzetten op zelfconsumptie, blijft het redden van ons klimaat. De standaardgarantie van een batterij bedraagt 10 jaar. Na die termijn presteert de gemiddelde batterij nog op 60% van zijn kunnen, en mogen we ervan uit gaan dat een groot deel in de recyclageparken van Bebat terecht komen. Maar ook hier staat de technologie gelukkig niet stil. Met de zoutwaterbatterij van Greenrock heeft BlueSky Energy momenteel de meest ecologische batterij op de markt als tegenhanger van de gangbare Lithium-Ion batterij.

ValkCableCare

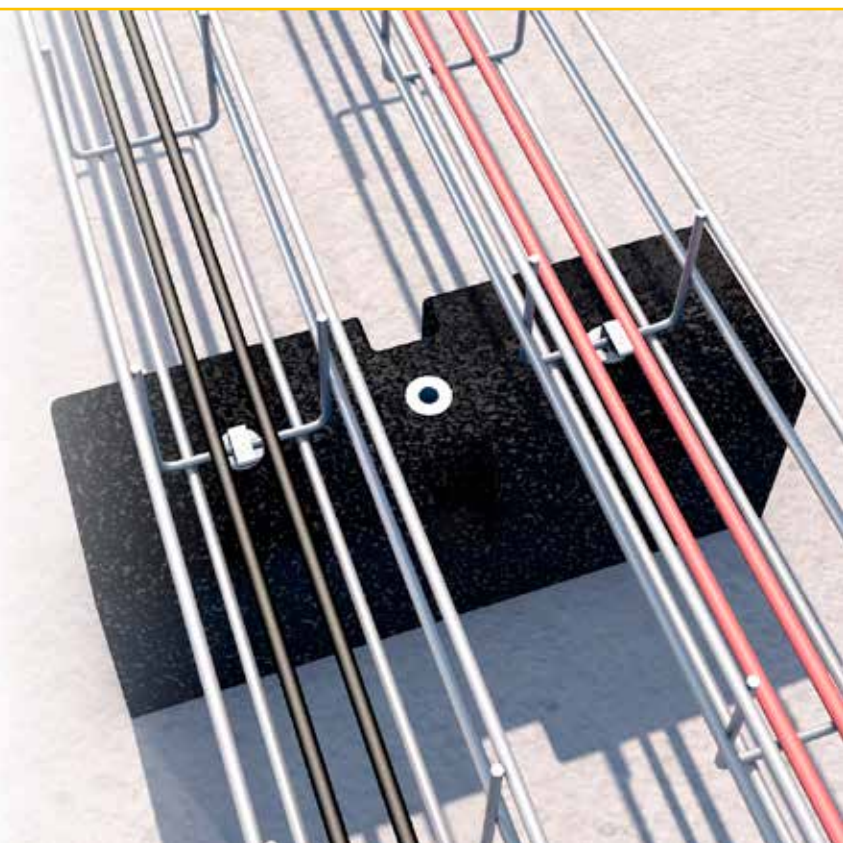
KABELMANAGEMENT VOOR ELK TYPE DAK

Draadgoten

- Groot aanbod in "zink-aluminium" draadgoten, deksels, tussenschotten en toebehoren
- Speciale daksteun voor één, twee of zelfs drie draadgoten naast elkaar
- Draadgoten zijn bij de rechte delen snel en eenvoudig te koppelen door middel van "snap-on" koppelplaten.

Rob de Bruijn
Manager Inside Sales en
ValkCableCare specialist

"Onze draadgoten kunnen ook worden geplaatst in de uitsparingen van de rubberen tegeldragers van het ValkPro+ systeem. Dit is één van de voorbeelden van de goede integratie i.c.m. systemen van Van der Valk Solar Systems."



Kabelklemmen

- Effectieve oplossingen voor het opbinden van DC & AC kabels en connectoren
- Kabelklemmen zijn te bevestigen aan profielen en zonnepanelen
- Diverse vereffening accessoires

Tamara de Peuter
Inside Account Manager en
ValkCableCare specialist

"Tie-wraps zijn verleden tijd! Bevestig de kabelklem gemakkelijk aan de achtervoet en plaats tot circa 6 kabels. Zo zorgen we voor een nette afwerking door de inkeping in achterplaat en maakt het + en - makkelijk te scheiden."



✓ INNOVATIEF ✓ KLANTGERICHT ✓ BETROUWBAAR
WWW.VALKSOLARSYSTEMS.COM | MONTAGESYSTEMEN VOOR ELK TYPE DAK

CLICK & COLLECT

WIJ STAAN VOOR JOU KLAAR



cebeo
A Sonepar Company

THERMO-BEL UV-C DESINFECTIE SYSTEMEN



De **B Air V2** zorgt voor 24-uurs luchtdeinfectie in aanwezigheid van mens en dier en elimineert bacteriën, virussen en schimmelsporen in de lucht. Deze indirecte UV-C luchtdeinfectie unit is inzetbaar in productiehallen, zorginstellingen, apotheken, openbaar vervoer, winkels en nog veel meer. www.thermo-bel.be

LUXTEL fabrikant

DC THERMO COMFORT
Paardenmarkt 83
2000 Antwerpen
T : +32 3 231 68 84
F : +32 3 231 01 74
info@thermocomfort.be
www.thermocomfort.be

KORT

nieuws uit de sector

LOYALITEIT BELOOND MET PHILIPS SMART TV

FILIAAL GROOT-BIJGAARDEN

Eind 2020 openden we met Cebeo Groot-Bijgaarden een goednieuw en modern filiaal in regio Brabant, vlak aan de Brusselse ring. Met meer dan 5.000 productreferenties voor de residentiële, tertiaire en industriële markt, is dit één van onze grootste verkooppunten.

Om deze opening gepast te vieren, organiseerden we gedurende een maand dagelijks een toonbankpresentatie met onze partners. Per aankoopsticket van € 300 netto ontving elke installateur bovendien een kleine attentie, en er was een tombola.

Constantin Onofrei won de hoofdprijs, een Philips Smart TV. De installateur is sinds 2011 klant bij Cebeo: "Tot het filiaal in Groot-Bijgaarden zijn deuren opende, ging ik stevast naar het verkooppunt in Drogenbos." Zijn mening over het nieuwe filiaal? "Het filiaal heeft wat mij betreft de perfecte ligging. Met de Brusselse ring om de hoek, is dit punt enorm vlot bereikbaar. Voorts ben ik 100% Cebeo-minded en vind je me nooit terug bij concurrentie. Dit is grotendeels te danken aan de goede service, zowel door mijn vertegenwoordiger als door de toonbankmedewerkers. Ik krijg hier steeds een antwoord op mijn vragen."



Cebeo Groot-Bijgaarden in het kort :

- Gemakkelijk bereikbaar vanaf de E40, Brusselse Ring.
- Ruime parking.
- Zeer uitgebreid assortiment, niet enkel voor residentiële maar ook voor tertiaire en industriële producten.
- Ruime openingsuren: 6u30 tot 12u en 13u tot 17u, op vrijdag open tot 16u.
- Click&Collect, wij maken jouw bestelling binnen één uur voor jou klaar.
- Nachtsas voor afhaling buiten de openingsuren van al jouw bestellingen.
- Een team met sterke technische competenties.

CEBEO HOME

LINEACONNECT

LIJNVERLICHTING SNEL EN EENVOUDIG

Lineaconnect is een functioneel LED-lijnarmatuur in aluminium dat op een zeer eenvoudige en snelle manier kan gekoppeld worden. Het armatuur werd strak vormgegeven en belooft een sublieme licht output. De slim ontworpen eindkappen, in dezelfde kleur als het armatuur, zijn voorzien van een geïntegreerde 5-polige connector die zowel voor de voedingskabel als voor een naadloze koppeling kunnen gebruikt worden. De transparante voedingskabel, onzichtbare beugels voor opbouwmontage en de benodigde accessoires voor het koppelen in lijn worden meegeleverd in elke verpakking.

60x100° 34°	3000 - 4000 K	0,9	up to 100	CRI 84	20	50.000 L80B20	5 year warranty		



EATON



EATON INTRODUCEERT NIEUWE PV-WERKSCHAKELAAR SPECIAAL ONTWERPEN VOOR PV-INSTALLATIES

Eaton's productinnovaties zijn niet alleen gericht op de nieuwste ontwikkelingen en laatste trends. Vaak worden bekende veelgebruikte en betrouwbare componenten in andere samenstellingen op de markt gebracht om te voldoen aan de vraag van gebruikers. Met de introductie van de nieuwe PV-werkschakelaar, die in samenwerking met installateurs speciaal ontworpen is voor gebruik in PV-installaties, hebben we de feedback vanuit de markt weten samen te voegen tot een vernieuwd en verbeterd PV-assortiment.

DE GECONNECTEERDE MODULAIRE OPLOSSING



app HOME+ CONTROL

Meer comfort in alle eenvoud

Easy with Legrand.

Gateway | Contactor | Energiemeter | Teleruptor

legrand®



DE FEEDBACK DIE WE ONTVINGEN OP HET BESTAANDE ASSORTIMENT:

Conform de AREI is het aarden van een PV-installatie verplicht om gevaarlijke situaties te voorkomen. De feedback die we daar onder andere over hebben gehad is hoofdzakelijk dat bij de huidige toegepaste werkschakelaars de aarddraad / vereffenningsleiding (4 of 6 mm) van de PV-installatie, aangesloten moet worden op de aardklem binnen in de werkschakelaar, waarbij de behuizing geopend moet worden. Hierdoor komt iedere PV-installateur bij het AC aansluitgedeelte waar misschien niet iedereen voor bevoegd is.

NIEUWE MOGELIJKHEDEN EN SNELLERE MONTAGE

Bij de nieuwe PV-werkschakelaar is deze feedback geïntegreerd. Deze brengt, naast nieuwe mogelijkheden, eenvoudigere, veiligere en aanzienlijk snellere montages met zich mee.

De 5 belangrijkste kenmerken van de •
Bij de nieuwe PV-werkschakelaar zijn er 2 gekoppelde aardklemmen aanwezig waardoor er zowel intern als extern 2 draden aangesloten kunnen worden, wat uitkomt op een totaal van 4 draden.

• De nieuwe PV werkschakelaar hoeft niet geopend te worden voor het verbinden van de aarddraad / vereffenningsleiding.

• Dankzij de 2 gekoppelde aardklemmen kan AC- en DC-montage los van elkaar plaatsvinden.

• Het doorsteekmembraam maakt montage-tijden aanzienlijk sneller, maar wartels zijn ook nog steeds mogelijk.

• De schakelaar is in zijn uit-stand te vergrendelen met een hangslot voor veiligere werksituaties.

DE 3 UITVOERINGEN

Om de markt van een totaaloplossing te voorzien komt Eaton op de markt met 3 uitvoeringen die allen een zwarte aan-uitschakelaar combineren met een IP21 beschermingsgraad. De 3 uitvoeringen onderscheiden zich in ampèrages en het aantal polen. Zo is er een 2-polige 20A variant, een 4-polige 25A variant en een 2-polige 32A variant.

Artikel 199535
PV werkschakelaar 2-polig, 20A

Artikel 199536
PV werkschakelaar 4-polig, 25A

Artikel 199537
PV werkschakelaar 2-polig, 32A

Meer informatie: <https://www.eaton.com/be/nl-nl/company/news-insights/news-releases/2020/eaton-introduceert-nieuwe-pv-werkschakelaar.html>

EATON

Powering Business Worldwide

SMART+ VAN LEDVANCE VERLICHTING IS NU INTELLIGENTER DAN OOI!

EEN COMPLEET PORTFOLIO

Dimmen, kleurveranderingen, creëren van lichtstemmingen, lichtsturing vanaf elke locatie, automatisch wekkerlicht..... Ons SMART+ portfolio voor ZigBee, Bluetooth en WiFi biedt oneindig veel mogelijkheden en een enorme keuze aan slimme lampen, armaturen en LED strips. De bediening is zeer comfortabel, eenvoudig en snel met de SMART+ app of met spraakbesturing via een slimme speaker.

Inspireer uw klanten nu met de evolutie naar smart lighting!



LEDVANCE



SMART+: SLIMME VERLICHTING VAN LEDVANCE

Steeds meer mensen raken enthousiast over de fascinerende mogelijkheden van intelligent verbonden licht. LEDVANCE heeft het SMART+ portfolio enorm uitgebreid, zodat u optimaal gebruik kunt maken van dit sterke groeipotentieel. U kunt zich verheugen op tal van nieuwe impulsen voor uw verlichtingsprojecten. Of het nu gaat om een efficiënte LED lamp, een stijlvol LED armatuur of handige componenten, om binnen- of buitenverlichting, om bediening via app, spraakbesturing of slimme afstandsbediening: het SMART+ productportfolio is uitgebreider en diverser dan ooit tevoren.

Comfort, een gevoel van veiligheid, het gebruik van talrijke intelligente functies of het plezier van verlichtingsdesign zowel binnen als buiten: klanten hebben de meest uiteenlopende verwachtingen van slim licht. Met SMART+ vervult u ze allemaal perfect. Het nieuwe SMART+ lampen- en armaturenportfolio kent een zeer grote selectie aan slimme oplossingen voor binnen en buiten voor elke klantenbehoefte.

WAAROM SMART+?

- 1. Slim en handig**
SMART+ klanten kunnen hun verlichting vanuit hun luie stoel bedienen via een app of spraakcommando.
- 2. Slim en plaats onafhankelijk**
SMART+ komt ook tegemoet aan de veiligheidsbehoeften van veel mensen. Het licht thuis kan van bijna overal worden bediend - bijvoorbeeld om aanwezigheid te simuleren.
- 3. Slim en fascinerend**
Licht aan, licht uit - dat was eens zo: steeds meer klanten zijn enthousiast over het creëren van sfeervolle lichtstemmingen of laten zich door geautomatiseerde lichtsequenties (bijv. wake-up light) de hele dag begeleiden.
- 4. Slim & buiten**
Meer comfort, meer veiligheid, meer sfeer: LEDVANCE biedt ook een breed scala aan inspirerende verlichtingsproducten voor de buitenruimte.

DRIE PRODUCTLIJNEN - DRIE AANBEVOLEN BESTURINGSMETHODES

Sommigen willen hun licht bedienen met hun smartphone. Anderen geven de voorkeur aan gemakkelijke bediening via slimme luidsprekers en spraakopdrachten. En weer anderen willen hun slimme verlichting via een gateway integreren in een uitgebreid smart home-systeem. Daarom bieden wij nu drie productlijnen aan die gebaseerd zijn op verschillende technologieën. Voor elk bevelen wij een specifieke besturingsoptie aan. Elke lijn is perfect aangepast aan het aanbevolen besturingssysteem.

SMART+ WiFi

SMART+ WiFi is de eenvoudigste manier om slim te verlichten. Alles wat uw klant nodig heeft, is een SMART+ WiFi lamp of armatuur, een router (die toch al in bijna elk huishouden aanwezig is) en de gratis LEDVANCE SMART+ WiFi app. De bediening die wij hier aanraden is de smartphone of de LEDVANCE SMART+ WIFI app. Daarnaast is ook bediening via spraakbesturing mogelijk, bijvoorbeeld via Google Nest of Amazon Alexa. De mogelijkheden zijn bijna onbeperkt want met de WiFi app kunnen tal van functies op een eenvoudige manier worden bediend. Er is een zeer uitgebreid assortiment lampen en armaturen voor binnen- en buitengebruik waaruit u kunt kiezen

SMART+ Bluetooth Mesh

De SMART+ Bluetooth Mesh producten zijn ontworpen om perfect te werken middels spraakopdrachten. Hier worden de slimme luidsprekers van Google aangeraden. Eveneens mogelijk is de bediening via de LEDVANCE SMART+ Bluetooth app, Amazon Alexa of Apple Homekit. Met de Bluetooth Mesh-functie vergroot elke extra in serie aangesloten SMART+ Bluetooth lamp het bereik van het netwerk.

SMART+ Zigbee

De SMART+ producten met Zigbee technologie zijn speciaal ontwikkeld voor bediening via een gateway. Daarmee zijn ze de ideale oplossing voor iedereen die de mogelijkheden van slimme verlichting maximaal wil benutten en zijn slimme huis via een gateway wil bedienen en wil integreren in een uitgebreid smart home systeem.

Meer weten over het brede aanbod van slimme verlichtingsoplossingen?
Informeer bij uw Cebeo verkoopfiliaal.





ComfortLine

De nieuwe compacte verdeelborden en wandmontagekasten

De verwachtingen voor moderne elektrische installaties zijn hoog gespannen:

Hoge flexibiliteit, verhoogd rendement, snelle montage en comfortabele installatie. Met zijn overtuigende eigenschappen is de nieuwe ComfortLine serie van compacte verdeelborden en wandmontagekasten de perfecte oplossing: eenvoudig in te klikken installatiepanelen, geïntegreerde bedradingskanalen, veilige 3-punts deurvergrendeling en een hoge mate van bescherming van IP44.

<https://new.abb.com/low-voltage/nl-be/>

ABB

PREFLEXIBEL



Master 3 Plus is het compleet meerwandig PP binnenriolering systeem van Pipelife.

PREFLEX WORDT PIPELIFE BUILDINGS

Wat zo'n dertig jaar geleden begon als een innovatieve, praktische oplossing om het werk van de elektro-installateur te vereenvoudigen, is vandaag een essentieel onderdeel van elke elektrische installatie. We hebben het over de Preflex voorbedrade buizen. Als pionier in het voorbedrade concept slaagde Preflex erin om installateurs ver over de landsgrenzen te overtuigen van het gebruiksgemak van zijn producten. Het familiebedrijf van weleer is uitgegroeid tot een professionele organisatie en een team van ruim 80 medewerkers, verdeeld over 3 productiesites.



*Frank Kerkhofs,
CEO van Preflex*

EEN NIEUWE KOERS ONDER DE VLAG VAN PIPELIFE

In 2017 trekt Preflex de aandacht van Pipelife. Pipelife is internationaal actief als fabrikant van duurzame leidingssystemen voor water, energie en data. De overname van Preflex laat hen toe hun positie in de elektro markt te verstevigen. Pipelife zelf maakt dan al enkele jaren deel uit van de Wienerberger Groep.

Sinds dit jaar vaart Preflex voluit onder de Pipelife vlag. Frank Kerkhofs, CEO van Preflex neemt de leiding over de Pipelife Buildings divisie: "We zijn op zoek gegaan naar een structuur die het beste aansluit op de manier waarop hedendaagse installatiebedrijven werken. Meer en meer bieden zij oplossingen aan die verder reiken dan de standaard elektro-installatie. Totaalprojecten waarbij één installatiebedrijf zowel de elektrische als de sanitaire installaties verzorgt, bieden voordelen voor alle partijen, zowel de bouwheer, de eindgebruiker als de installateur. Net zoals de consument voor zijn interieur beroep doet op 1 professional die de verschillende elementen perfect op elkaar afstemt, zo zorgt de totaalinstallateur ervoor dat alle onzichtbare inrichtingen naadloos op elkaar aansluiten. Dat komt niet alleen de installatietijd ten goede, maar draagt ook bij aan de functionaliteit van het geheel van de installaties.

Het is vanuit die gedachte dat wij ervoor gekozen hebben om de commercialisering van de elektro-producten van Preflex en het assortiment sanitaire oplossingen van Pipelife samen te brengen in één Buildings organisatie. We hebben hiermee een unieke positie!"

Pipelife Buildings telt in België 3 productiesites: Preflex in Ninove is de specialist en marktleider in voorbedrade buizen, Reddy in Senefte staat in voor de productie van inbouwdozen en hulpstukken voor de verbinding en bevestiging van elektro-buizen en kabels. In de fabriek in Kalmthout produceren we kunststof leidingen voor sanitaire installaties.

PIPELIFE 
always part of your life

SANITARY SOLUTIONS | ELECTRO SOLUTIONS
pipelife.be | preflex.be

preflex

